



Manuela Todzi
Unternehmerin und Coach

Unternehmensentwicklung

- 1988** Gründung CAMATEC Service GmbH & Co KG
- 2004** Unternehmenserweiterung durch Aufbau der CAMATEC Marketing GMBH
- 2008** Aufbau der Persönlichkeitsschule KLARHEIT MIT KONZEPT

Curriculum vitae

Langjährige Praxiserfahrung in den Bereichen Produktion, Dienstleistung, Handel und Vertrieb

Breites Basiswissen durch ein Studium der Betriebswirtschaft an der BEW sowie VWA
Studienschwerpunkt: Marketing & Vertrieb

Mehrjährige Berufstätigkeit als Marketingleiterin, Vertriebsleitung und Unternehmerin.

Seit 1988 geschäftsführende Gesellschafterin der CAMATEC Gruppe.

Seit 1989 auch als Verkaufs- und Personaltrainerin tätig.

Seit 1990 Beratung und Schulung von Unternehmern, Existenzgründer, Führungskräfte, Verkaufsmitarbeiter

Seit 2006 Coaching von Führungskräften

Fachdozentin für Rhetorik, Verkaufstraining und Unternehmensgründung, emotionaler Intelligenz, Management-Leistungen

Fachreferentin der Kammern und Unternehmerverbände für die Bereiche Betriebswirtschaft, Marketing, Rhetorik, Verkaufs- und emotionaler Intelligenz. Dabei auch in mehreren Prüfungsausschüssen der IHK tätig.

Fachvorträge zu den Themen Strategisches Management, Absatz, Vertrieb und Marketing, Dienstleistung heute, persönliche Arbeits- und Erfolgstechniken.

Fachvorträge: Welche Auswirkungen haben die neusten neurowissenschaftlichen Erkenntnisse im beruflichen Alltag?

Ausbildung

- 1984** berufsbegleitende Ausbildung
Handelsfachwirt und
BWL (VWA)
- 1987** Erweiterung um
Finanzen, Marketing,
Personalwesen
- 2006** Ausbildung in der
Schweiz: Coaching &
Gesprächsführung
- 2007** Structogram-Trainerin.
- 2008** Triogram-Trainerin
- 2008** Deutsche
Rednerschule Bonn
- 2009** Arbeiten mit dem
Systembrett
- 2009** Coachingausbildung
Individualpsychologie
nach Adler
- 2010** Abschluss zum
Trainer
- 2010** Abschluss zum Coach
- 2010** Ausbildung NLP
- 2010** Supervision: Alfred
Alder Colleg Neuss